

„ mêler les uns avec les autres. Mais l'es-
 „ prit de l'homme naturellement inquiet,
 „ ne fauroit demeurer dans l'inaction, & il
 „ est ingénieux à se procurer de quoi s'oc-
 „ cuper. Ce qu'il y a de sûr, c'est que nos
 „ Sauvages négocient fans cesse, & qu'ils
 „ ont toujours quelque affaire sur le tapis. Ce
 „ sont des traités à conclure ou à renouvel-
 „ ler, des offres de services, des civilités ré-
 „ ciproques, des alliances qu'on ménage,
 „ des invitations à la guerre, des compli-
 „ mens sur la mort d'un chef ou d'une per-
 „ sonne considérable. Tout cela se fait avec
 „ une dignité, une attention, même une
 „ capacité digne des affaires les plus impor-
 „ tantes, & les leurs le font quelquefois plus
 „ qu'il ne le paroît; car ceux qu'on députe
 „ pour cela, ont presque toujours des instruc-
 „ tions secrètes, & le motif apparent de
 „ leur députation n'est qu'un voile qui en
 „ cache un autre plus sérieux. „

Ce que l'auteur nous apprend de leur élo-
 quence, est également remarquable, & pour-
 roit servir, par un exemple un peu humiliant
 pour nos beaux-esprits, à arrêter la dégénéra-
 tion de l'éloquence parmi nous, si le goût
 une fois corrompu étoit susceptible de gué-
 rison. “ C'est un spectacle bien surprenant
 „ que des peuples qui n'ont pas les premiers
 „ élémens des sciences & des lettres, discu-
 „ tent une affaire avec tant de justesse, &
 „ qu'ils montrent tant d'éloquence dans leurs
 „ discours, au point que des voyageurs cer-
 „ tainement très-instruits, & par conséquent